

システムインテグレーション事業

SYSTEM INTEGRATION

【構築】システムエンジニアリングサービス

上流から下流まで様々な開発を総合支援。
プロジェクトに当社社員を核にして複数名のチームで参画。



【運用】DX/クラウドサービス

お客様のご要望をヒアリングし、DXを全面支援。
クラウドを活用し、拡張性・堅牢性を備えたシステムの
設計・開発・保守運用を全面サポート。



デジタルマーケティング事業

MARKETING AUTOMATION

【構築】ウェブサイト制作/業務システム連携

お客様のご要望にあったウェブサイトの企画・制作や
事業運営の効率を最大化するための
業務システムのご提案を実施。



【運用】マーケティングオートメーション

営業効率を格段に向上させるMAツールを
サブスクでご提供。リードタイムを短縮し、
「即断・即決・即実行」を支援。



R&D (Research and Development)

ブロックチェーン技術の実用検証や
先進的な開発技術の実務利用の検証を実施し、
お客様のシステム開発に応用。



グローリア・ソリューションズ

GSの出番だ

Gloriaをつかむまで伴走する

当社は、2017年2月1日に創業。金融、製造、社会インフラ等様々な
業界のシステム開発を行っている独立系SIerです。

グローリア・ソリューションズの企業ロゴは、頭文字の「G」と「S」で
九州を形作られています。

企業ロゴは、創業の地である福岡（九州）から世界に向けて
発展していく想いを込めています。

まずは、九州No.1のシステム開発会社を目指してまいります。



会社概要

会社名	株式会社グローリア・ソリューションズ
設立	2017年2月1日
資本金	15,000,000円
代表者名	正木 邦彦
住所	〒810-0042 福岡県福岡市中央区赤坂1-5-11 アバダント89
連絡先	TEL 092-260-3673 FAX 092-260-3837
事業内容	・システムインテグレーション事業 ・デジタルマーケティング事業
許認可	労働者派遣事業 派40-301713

<https://www.gloria-solutions.co.jp>



Go above and beyond DX



Go above and beyond

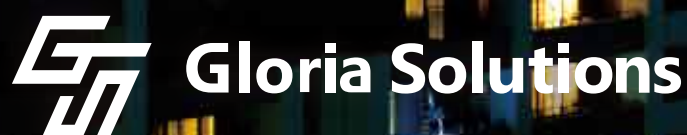
DX

経営戦略を立案しても

実行できなければ意味がない

DXの波に乗るのではなく

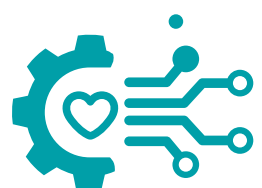
DXの先の成果を掴まなければ意味がない



今こそ

SI

SYSTEM INTEGRATION



システムインテグレーション事業

Web系の業務アプリケーション開発を中心にお客様の事業運営やご要望に応じ、伴走し続けます。

受託開発での経験豊富なエンジニアが多数在籍しており、上流工程のコンサルティングから設計・開発・テストを含めた下流工程までのプロジェクト全体をSES/受託開発のいずれでも対応が可能です。

また、事業運営に応じたクラウド環境への最適化も強力にバックアップいたします。

お客様の成長機会を逃さないシステム開発のご支援を通じて、事業課題をブレイクスルーし続ける専属パートナーとして、お客様の事業の成長に貢献してまいります。



MA

MARKETING AUTOMATION



デジタルマーケティング事業 マーケティングオートメーション

B2Bにおけるウェブサイトの役割は、旧来の広報ツールとしての位置づけからいかに営業支援のツールとして利用していくか、DX化の先の「使いこなし」がカギとなります。当社では、マーケティングオートメーションを中核にウェブサイトを経営支援

ツールとして活用するためのコンテンツの企画・制作からシステム開発、運用までを一貫してご支援いたします。事業運営の効率化はもちろんのこと、「攻め」の事業戦略にも貢献してまいります。

MA tool dotBeyond

マーケティングオートメーション導入支援

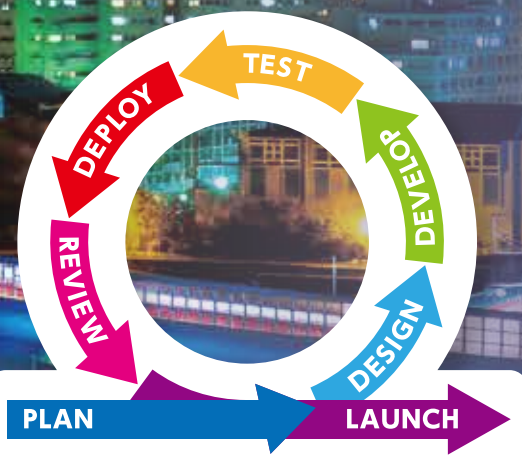
弊社のマーケティングオートメーション導入支援サービスであるdotBeyondは、BtoBを事業の中核とした中小企業様を対象としたクラウド環境を利用するマーケティングオートメーションの導入支援サービスです。

※本サービスは、サブスクリプション(月額定額制) サービスです。

GROWTH

グロス(成長)発想のDX化を描いて実行

お客様の課題に真摯に向き合い、事業のグロス(成長)をご支援します。経験豊富な当社メンバー/チームが、期待を超えるDXの設計と実行で栄光(Gloria)を共に掴むパートナーとして、お客様と一体となり機能し続けます。



ブレイクスルー事例《AWS活用販売・在庫リアルタイムシステム》

創業50年以上の卸・小売の老舗企業A社様。不良在庫の撲滅と在庫の最適化、キャッシュコンバージョンサイクルの短縮を狙い、AWSを活用したA社様専用のリアルタイム販売管理・在庫管理システムを構築。過去の仕入・販売データを元にした需要予測(発注シミュレーション機能)を実装し、発注計画の最適化に成功しました。また、AWSを活用することで事業成長に応じた環境を素早く構築できるようになりました。

